

# 「販売店契約」 月間出荷数量に基づく出荷マージン支払い

販売店契約者ごとに月間の出荷数量を集計し、商品の出荷数量が一定数を上回る場合、各数量に応じた出荷マージンを販売店契約者にお支払いいたします。

(価格は全て税別)

商品	月間合計出荷数量	出荷マージン率	マージンを反映した商品単価	マージンを反映した掛け率
<b>アイス</b> 希望小売価格 ¥500 基本掛け率60%	①合計 800個以下	なし	@300円	60%
	②合計 801個～4,000個	希望小売価格の5%	@275円	55%
	③合計 4,001個以上	希望小売価格の10%	@250円	50%
<b>コーヒー</b> 希望小売価格 ¥1,500 基本掛け率60%	④合計 300個以下	なし	@900円	60%
	⑤合計 301個～1,500個	希望小売価格の5%	@825円	55%
	⑥合計 1,501個以上	希望小売価格の10%	@750円	50%

## マージン算出例

1ヶ月のアイス合計出荷個数 1,000個の場合 (表②に該当)	商品出荷分の希望小売価格：500円×1,000個 = 500,000円(税別) マージン額：500,000円の5% = 25,000円(税込)
1ヶ月のアイス合計出荷個数 5,000個の場合 (表③に該当)	商品出荷分の希望小売価格：500円×5,000個 = 2,500,000円(税別) マージン額：2,500,000円の10% = 250,000円(税込)
1ヶ月のコーヒー合計出荷個数 400個の場合 (表⑤に該当)	商品出荷分の希望小売価格：1,500円×400個 = 600,000円(税別) マージン額：600,000円の5% = 30,000円(税込)